



Rapport d'activités **2015**



SOMMAIRE



L'ÉDITO

PAGE 03



LES STATISTIQUES

PAGE 04



LES PERFORMANCES

PAGE 08



LES TÉMOIGNAGES

PAGE 10



LE COLAB

PAGE 18



NOTRE ÉQUIPE

PAGE 22



NOS EXPERTS

PAGE 24



MERCI À...

PAGE 26



OÙ NOUS TROUVER ?

PAGE 27



L'ÉDITO

Avec le renouvellement des mandats wallons et européens, 2015 a été l'occasion pour Azimut d'analyser le présent pour mieux se projeter dans le futur.

Le volume et la qualité de l'accompagnement à la création d'activités sont confirmés par les résultats 2015. Soulignons aussi que 87% des entrepreneurs accompagnés sont satisfaits des services proposés par Azimut et de sa qualité de l'accompagnement. 86% sont également satisfaits de leur évolution quant à la maîtrise des tenants et des aboutissants de leur projet.

Depuis 2001, Azimut a apporté une vision pionnière de l'accompagnement à l'entrepreneuriat en Belgique. Pour les prochaines années, les équipes ont proposé des actions autour de trois axes forts :

- ★ Poursuivre l'accès à l'entrepreneuriat pérenne à des publics hésitants ou en transition professionnelle
- ★ Soutenir et accompagner les projets collectifs, portés à plusieurs
- ★ Stimuler un esprit entrepreneurial coopératif et collaboratif

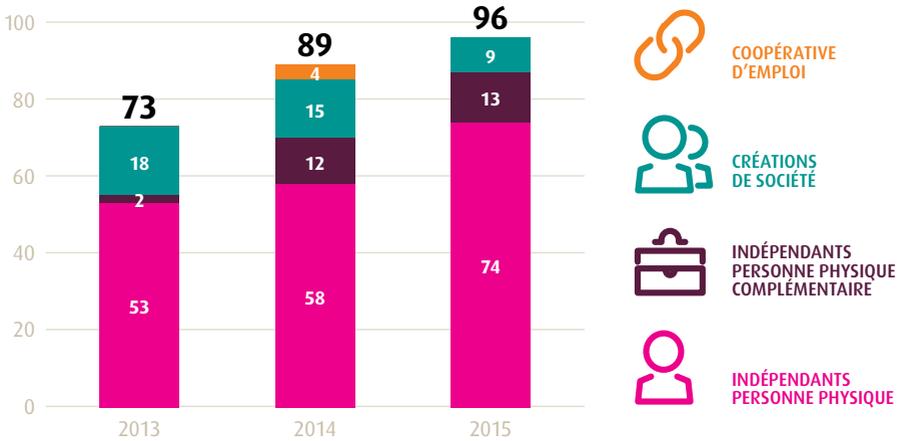
Dans ce contexte de transition, nous continuons à mettre toute notre énergie au service de l'autocréation d'emploi, de la croissance wallonne en privilégiant la qualité d'accompagnement, notre cœur de métier, notre savoir-faire d'origine.

Valérie Galloy, Directrice



LES STATISTIQUES

LES RÉSULTATS DES CRÉATIONS D'ACTIVITÉS



LES SECTEURS D'ACTIVITÉS DES 96 CRÉATEURS



17%
CONSULTANCE
MANAGEMENT,
FINANCE ET
ADMINISTRATION



12%
MARKETING,
COMMUNICATION,
WEB



12%
PARAMÉDICAL



12%
SOINS AUX
PERSONNES



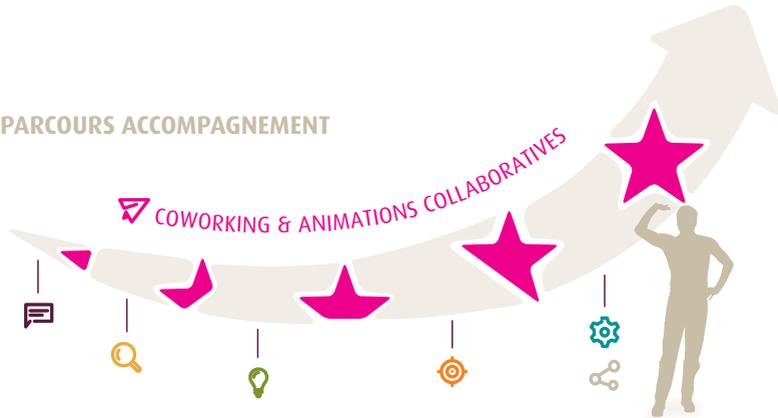
10%
DISTRIBUTION
ET VENTE



37%
DÉVELOPPEMENT PERSONNEL, INFORMATIQUE, ENVIRONNEMENT ET AGRICULTURE,
ARTISANAT, SERVICES LIÉS AUX BÂTIMENTS, SOINS AUX ANIMAUX,
ÉDUCATION ET FORMATION, MODE ET DESIGN

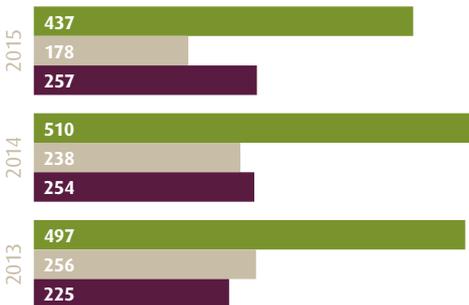
LE VOLUME D'ACCUEIL ET D'ACCOMPAGNEMENT

LE PARCOURS ACCOMPAGNEMENT



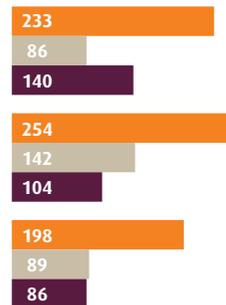
Set Up

[nombre de personnes accompagnées – test inclus]
[dont nouvelles entrées]
[dont sorties]



Test Run

[nombre de personnes mises en test]
[dont nouvelles entrées]
[dont sorties]



Accueil

M'informar lors de séances collectives



Diagnostic

Évaluer la maturité de mon business



Set Up

Préparer, valider et développer mon business



Test Run/Lab

Utiliser le numéro d'entreprise d'Azimut



Follow Up

Pérenniser et grandir avec mon business



Join up

M'autonomiser en coopérative d'emploi



Le Wup

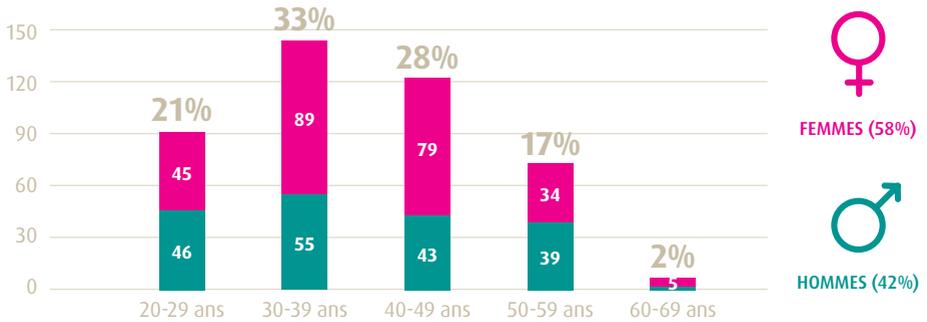
Coworker, s'associer, coopérer



LES STATISTIQUES

LE PROFIL DES ENTREPRENEURS ACCOMPAGNÉS

L'ÂGE PAR RAPPORT AU GENRE



LE NIVEAU D'ÉTUDES



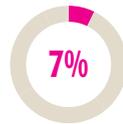
PRIMAIRE & SECONDAIRE



BACHELIER



MASTER ou plus



AUTRES
(aucun diplôme, diplôme étranger...)

LES STATUTS À L'ENTRÉE DE L'ACCOMPAGNEMENT

84% DEMANDEURS D'EMPLOI
DONT 88% COMPLETS INDEMNISÉS

+ 16% EN PRÉAVIS, SALARIÉS, CPAS,
ÉTUDIANTS, MUTUELLE, SANS STATUT



Focus sur la durée de chômage des demandeurs d'emploi accompagnés à l'entrée

Le public cible d'Azimut reste les personnes en transition professionnelle.



PÔLE DE FORMATION, ESPACE DE TRAVAIL PARTAGÉ ET ANIMATIONS COLLABORATIVES

LE NOMBRE DE JOURS DE FORMATION



MAITRISE DU FORMATEUR

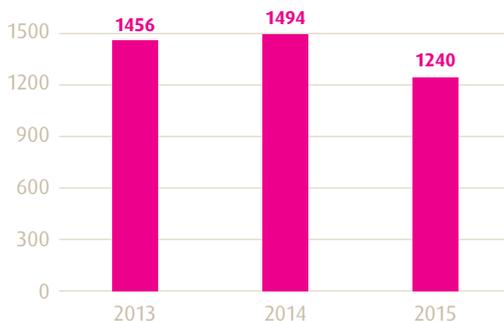


RELATION FORMATEUR / PARTICIPANT



SATISFACTION DES FORMATIONS

LES PARTICIPANTS AUX FORMATIONS



LA MOYENNE DE PARTICIPANTS PAR WORKSHOP



71

COWORKERS DONT 33 NOUVEAUX EN 2015



8 GRAPPES SECTORIELLES ET 57 PARTICIPANTS

[petit déjeuner mensuel regroupant des entrepreneurs d'un même secteur de métiers pour favoriser des collaborations et échanges entre pairs]

29 JOURS WORKSHOP ET 367 PARTICIPANTS

4 GROUPES ZÉNITH POUR 31 ENTREPRENEURS

[réunion mensuelle d'entrepreneurs pendant 1 an pour résoudre et partager des questions sur la base de l'intelligence collective]





LES PERFORMANCES

638

**entreprises
créées
depuis 2001**

ESTIMATIONS :

80%

**indépendants
à titre principal**

6%

sociétés

14%

**indépendants
complémentaires**

DES PERFORMANCES SOCIALES À LONG TERME

Azimut rend l'entrepreneuriat accessible à des publics au potentiel entrepreneurial, mais hésitants. La coopérative d'activités les accompagne et leur fournit des outils et des méthodes pour affronter le démarrage, les croissances et les turbulences de la vie d'entreprise. Elle reste à leurs côtés pour soutenir durablement leur développement.

Ce travail de sécurisation du processus entrepreneurial se retrouve dans les résultats de l'enquête réalisée auprès des 155 entrepreneurs ayant finalisé leur accompagnement en 2015. Parmi eux :

- 93% ont gagné en confiance en soi.
- 94% ont gagné en motivation et en perspectives d'emploi.
- 85% recommanderaient les services d'Azimut à leurs connaissances.

Ils décrivent l'accompagnement chez Azimut comme humain, professionnel et structurant.

Depuis 2001, Azimut a facilité la création de 638 entreprises, dont 80% d'indépendants, 6% de sociétés, et 14% d'indépendants complémentaires. Selon nos statistiques internes, malgré leurs hésitations de départ, leurs chances de pérennité sont de 83% à 3 ans et de 79% à 5 ans.



LES PERFORMANCES ÉCONOMIQUES DU TEST

LA MISSION D'AZIMUT : Autonomiser et responsabiliser les entrepreneurs potentiels et en développement

Pour un public en transition professionnelle, notre mission est de créer de l'emploi en rendant l'entrepreneuriat accessible, par l'accompagnement des créateurs d'activités économiques.

Pour rappel, l'activité économique, sociale et fiscale générée par les entrepreneurs en test permet la rentabilité de l'investissement des pouvoirs publics puisque

la tva, l'impôt, les lois sociales et la prise en charge salariale progressive pendant le test et lors de la création dépassent les aides publiques structurelles reçues et investies.

Pour l'année 2015, les montants rendus aux pouvoirs publics durant la période de test des entrepreneurs s'élèvent à 808.360€.





LAURENT CRÉAIT 2L CONSULT



NOM : Laurent LESAGE

PROFESSION : Informaticien spécialisé
en VoIP et en Open Source

STATUT : Indépendant à titre principal

ENTREPRISE : 2L Consult
www.2lconsult.be

CE QU'IL A AIMÉ CHEZ AZIMUT :

Fraîchement rentré d'Afrique où il a vécu quelques années, Laurent a apprécié la possibilité qu'Azimut lui offrait de se lancer. Il a pu prendre ce nouveau départ tout en douceur et sans prendre de risques, mais en gagnant en autonomie. C'est ce dont il avait besoin !

AIDES ET FINANCEMENTS :

L'activité de services de Laurent ne nécessite que peu de stocks. À ce jour, il n'a jamais dû faire appel à une source de financement extérieure. Mais il reconnaît qu'un financement sera sans doute le bienvenu pour développer ses projets futurs en technologies de communication par SMS.

PARTENARIATS ET RÉSEAUX :

Convaincu de la force des partenariats et des réseaux, Laurent cherche à multiplier les opportunités de rencontrer d'autres entrepreneurs et de faire des affaires. Il a participé à des événements chez Infopole durant lesquels il a rencontré de futurs partenaires. Il suit de près les activités organisées au Switch et en 2014, il s'est investi dans le lancement du groupe BNI Couillet Charleroi Sud AgOrA.

L'AVENIR SELON LAURENT :

Développer son projet en Afrique.



CHANTAL CRÉAIT L'ESPACE HUMANITUDE



NOM : Chantal JACQUET

PROFESSION : Psychologue et formatrice pour les particuliers et en entreprise

STATUT : Indépendante à titre principal

ENTREPRISE : Espace Humanitude
www.espacehumanitude.com

CE QU'ELLE A AIMÉ CHEZ AZIMUT :

N'ayant aucune connaissance du monde entrepreneurial quand elle s'est lancée, Chantal a particulièrement apprécié les formations courtes proposées par Azimut. Par la suite, lorsqu'il a été question de redéployer son cabinet, Chantal s'est sentie véritablement en confiance auprès du service post création quand elle s'est une nouvelle fois adressée à Azimut.

AIDES ET FINANCEMENTS :

Ayant eu la chance d'avoir connu des débuts sur les chapeaux de roues, Chantal n'a pas dû faire appel à une source de financement extérieure.

PARTENARIATS ET RÉSEAUX :

Chantal travaille en partenariat avec des prescripteurs, tels que les médecins, le personnel infirmier et les aides-soignantes de la région de Charleroi. Ils forment une large part de son réseau professionnel.

L'AVENIR SELON CHANTAL :

Pouvoir travailler encore longtemps au rythme qui est le sien.



OLIVIER SE LANÇAIT APRÈS SEULEMENT 4 MOIS



NOM : Olivier PHILIPPART

PROFESSION : Entrepreneur en parcs et jardins

STATUT : Indépendant à titre principal

ENTREPRISE : Olivier Philippart

CE QU'IL A AIMÉ CHEZ AZIMUT :

La possibilité de prendre son envol dès que l'on a suffisamment de rentrées financières. 4 mois auront suffi à Olivier pour se lancer.

AIDES ET FINANCEMENTS :

Coup de pouce pour l'achat de son premier véhicule utilitaire, Olivier a obtenu un microcrédit auprès du Credal.

PARTENARIATS ET RÉSEAUX :

Olivier ne travaille pas seul. Il associe désormais son travail à celui d'un confrère maçon élargissant ainsi son offre en matière d'aménagement de parcs et jardins.

L'AVENIR SELON OLIVIER :

Continuer à développer sa clientèle en Région du Centre.



VIRGINIE LANÇAIT SON CONCEPT DE « COSMÉTRIQUE D'INTÉRIEUR »



NOM : Virginie ROUYÈRE

PROFESSION : Architecte d'intérieur spécialisée en aménagements esthétiques et pratiques

STATUT : Indépendante à titre principal

ENTREPRISE : Toit émoi - www.toitemoi.be

CE QU'ELLE A AIMÉ CHEZ AZIMUT :

Avoir le droit à l'échec tout en gagnant en autonomie. Selon Virginie, c'est idéal pour se lancer sans jamais avoir le regret de ne pas avoir essayé.

AIDES ET FINANCEMENTS :

Pour continuer à développer son affaire comme elle le souhaite, il y a peu, Virginie a introduit une demande de Bourse innovation auprès de l'AEI.

PARTENARIATS ET RÉSEAUX :

Grande amatrice de rencontres entrepreneuriales et convaincue de la force des réseaux, Virginie est lauréate du Réseau Entreprendre Charleroi Hainaut depuis plus d'un an. Elle y a rejoint un sous-groupe d'entraide « connect live » dont l'objectif est de créer un impact positif entre entrepreneurs. Elle développe également les contacts en se rendant de temps à autre au Switch.

L'AVENIR SELON VIRGINIE :

Être en mesure d'engager des collaborateurs pour voir plus grand.



VANESSA OUVRAIT UNE ÉCOLE DE MUSIQUE



NOM : Vanessa MARMAL

PROFESSION : Manager d'un magasin de musique et présidente d'une école de musique

STATUT : Indépendante à titre principal

ENTREPRISE : Musicool sprl - www.musicool.be et Musi'School asbl - www.musischool.be

CE QU'ELLE A AIMÉ CHEZ AZIMUT :

Entrepreneure dans l'âme, Vanessa s'est sentie rassurée dans son choix a priori audacieux de développer une école de musique à côté du magasin familial.

AIDES ET FINANCEMENTS :

Vanessa s'est reposée sur le Plan Airbag comme levier pour commencer son aventure entrepreneuriale. La Maison Pour Associations (MPA) l'a également épaulée pour la mise en place de son projet. Par la suite, fonds propres et financement bancaire auront permis de concrétiser l'achat et l'aménagement du bâtiment destiné à accueillir l'école qui compte désormais plus de 300 élèves.

PARTENARIATS ET RÉSEAUX :

Vanessa est entourée d'indépendants, puisque les professeurs qui prodiguent les cours travaillent sous ce statut. Cela crée une émulation positive.

L'AVENIR SELON VANESSA :

Continuer à développer l'école de musique et pouvoir ajouter des classes de cours supplémentaires.



MARINE SE LANÇAIT COMME CONSULTANTE



NOM : Marine BARDET

PROFESSION : Consultante en marketing pour PME et marketing manager ad interim

STATUT : Indépendante complémentaire

ENTREPRISE : PragmaLogic

CE QU'ELLE A AIMÉ CHEZ AZIMUT :

Marine a particulièrement apprécié l'accompagnement adapté à la situation et aux compétences de chacun, ainsi que la mise en réseau des entrepreneurs.

AIDES ET FINANCEMENTS :

L'activité de consultance de Marine ne demande pas d'investissement spécifique. Pour cette raison, elle a pu se lancer sans avoir à faire appel à une source de financement extérieure.

PARTENARIATS ET RÉSEAUX :

Marine s'est constitué un puissant réseau de contacts et de partenaires au travers des relations qu'elle entretient avec les diverses sociétés de consultance pour lesquelles elle travaille.

L'AVENIR SELON MARINE :

Développer sa propre structure de consultance en marketing à destination des PME.



SÉBASTIEN LANÇAIT LA COMMERCIALISATION D'UN PORTEFEUILLE BIEN PARTICULIER



NOM : Sébastien PAUWELS

PROFESSION : Créateur de portefeuilles innovants imprimés à Charleroi et cousus à Binche

STATUT : Indépendant à titre complémentaire, Gérant de Nowa SPRL

ENTREPRISE : Nowa - www.wearenowa.be

CE QU'IL A AIMÉ CHEZ AZIMUT :

Sébastien a aimé pouvoir se reposer sur une démarche pas-à-pas qui lui a permis de faire avancer son projet en respectant chaque phase de développement.

AIDES ET FINANCEMENTS :

Sébastien ne s'est pas lancé seul dans l'aventure. Avec l'aide de son associé, François Toussaint, ils ont introduit une demande de Bourse de préactivité.

PARTENARIATS ET RÉSEAUX :

Pour soutenir leur idée innovante, les deux entrepreneurs ont fait appel aux compétences de divers organismes, tels que Picarré, le BEP, l'Awex... Ils se rendent également de façon régulière aux Cafés Numériques, au WUP, ainsi qu'au Coworking Namur.

L'AVENIR SELON SÉBASTIEN :

Ambitieux et travailleur, Sébastien nous confie qu'en 2016 il compte ouvrir le capital de leur jeune entreprise aux investisseurs à l'occasion d'une levée de fonds. À bon entendre !



OMER CRÉAIT UN RÉSEAU D'ENTREPRENEURS



NOM : Omer TAKI

PROFESSION : Consultant en gestion et promoteur d'un réseau social professionnel

STATUT : Indépendant à titre principal

ENTREPRISE : BizTOnet - biztonet.com

CE QU'IL A AIMÉ CHEZ AZIMUT :

La plongée de son projet dans le bain de la faisabilité, en se reposant sur l'écoute, le conseil et l'ouverture aux autres que l'on trouve chez Azimut.

AIDES ET FINANCEMENTS :

Pour lancer son projet, Omer a démarré sur fonds propres. Cependant, il vient d'introduire une demande de prime e-business auprès de la Région Wallonne.

PARTENARIATS ET RÉSEAUX :

Omer a lancé son projet de réseau avec la participation de 5 autres indépendants qui l'épaulent. Il a également choisi de travailler de manière régulière au WUP afin de rentrer régulièrement en contact avec les entrepreneurs, cible première de son réseau.

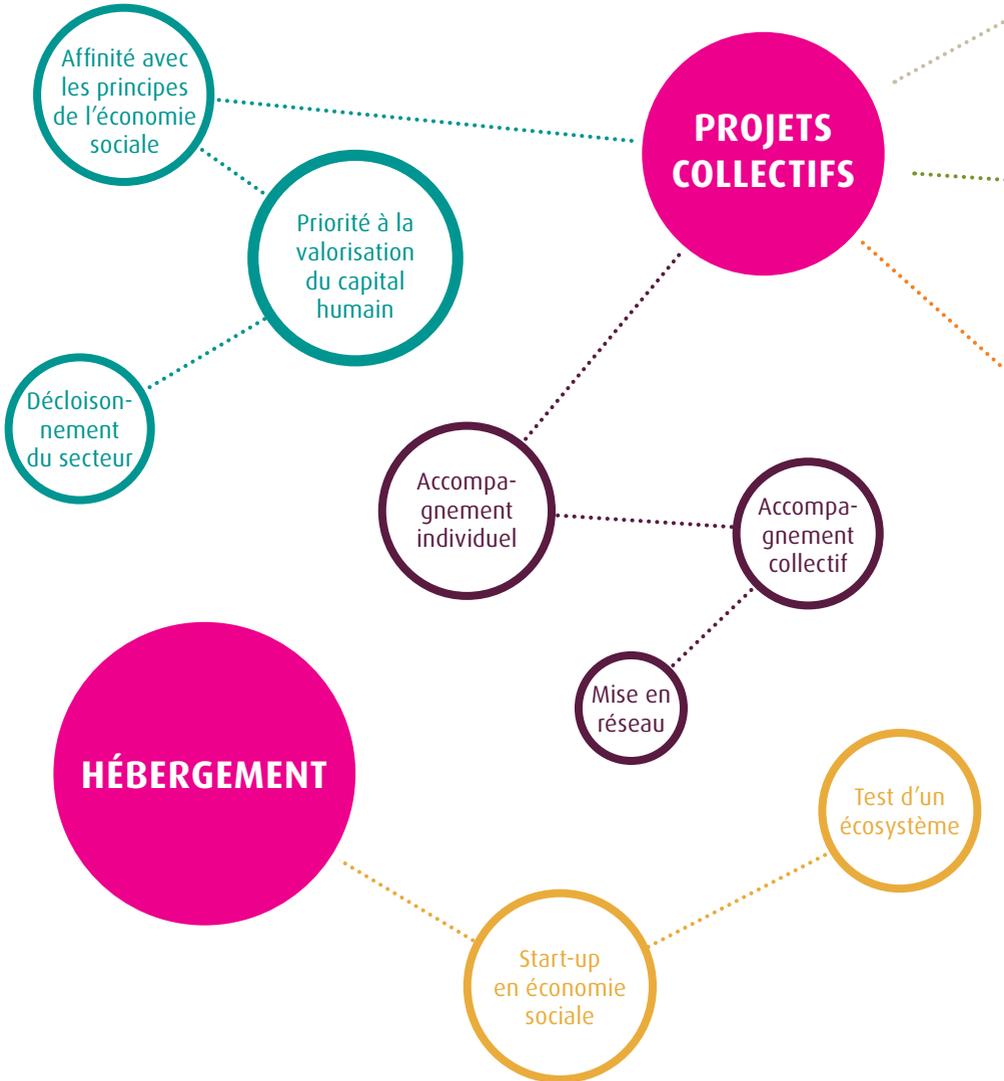
L'AVENIR SELON OMER :

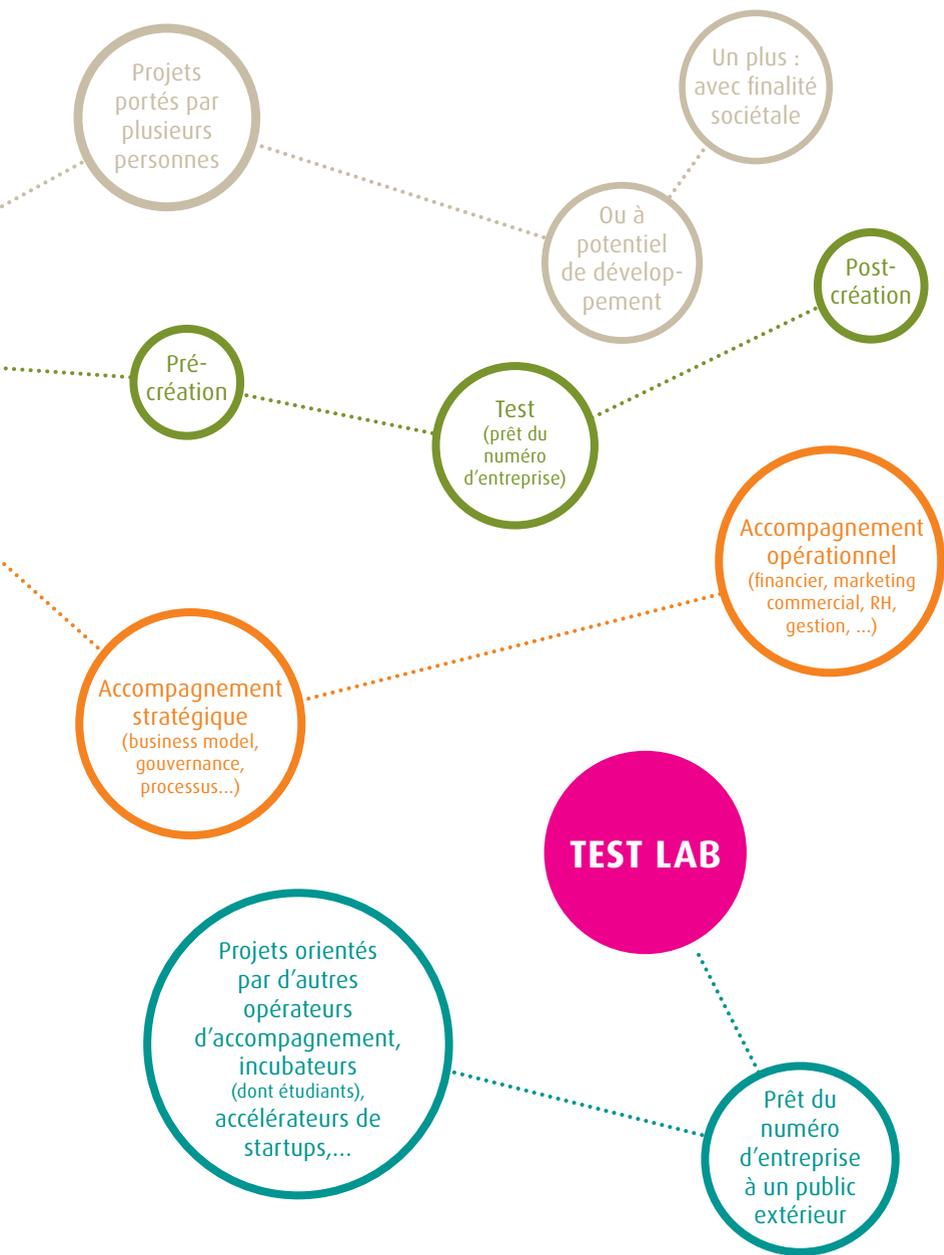
Faire de BizTOnet un réseau professionnel de référence.



Nouvelle action : **le COLAB**

Construisons ensemble une économie durable







Nouvelle action : **le COLAB**

AZIMUT LANCE, DÈS 2016, **LE COLAB POUR L'ENTREPRENEURIAT À PLUSIEURS**

Azimut avait depuis plusieurs années identifié les besoins d'un segment entrepreneurial précis : entre les PME familiales et les TPE, de petits groupes de travailleurs entreprennent ensemble.

Grâce au soutien des Fonds structurels FEDER 2014-2020, Azimut leur propose depuis janvier 2016 son expertise au travers de formules d'accompagnement intégrant les dimensions économiques et collaboratives.

Dans sa démarche de qualité et de développement soutenable, la coopérative d'activités utilise et valorise des outils collaboratifs, des attitudes de management et de gouvernance participative, qu'elle transmet à ses candidats entrepreneurs. Azimut se repose sur des méthodes de création agiles et efficaces qui visent la compétitivité des entreprises :

- **Analyse des conditions de réalisation du projet**
- **Complémentarité des compétences et des profils au sein du groupe**
- **Cohésion et gouvernance participative**
- **Expertises et accompagnement**



Nous partageons avec nos porteurs de projets la vision qu'un développement de projets ambitieux dans des secteurs d'activités prometteurs est capable de générer de l'emploi.

« Dans sa démarche de qualité et de développement soutenable, la coopérative d'activités utilise et valorise des outils collaboratifs, des attitudes de management et de gouvernance participative, qu'elle transmet à ses candidats entrepreneurs. »

COMPOSITE, LE COLLECTIF CRÉATIF DE CHARLEROI

Denis Van Isschot, designer industriel accompagné par Azimut, Christophe Thiry, illustrateur et Thomas Riguelle, graphiste, sont amis de longue date.

En mars 2015, ils lancent le collectif Composite, « avec l'envie de créer un noyau représentatif des métiers du design à Charleroi », raconte Denis Van Isschot.

Fin 2015, Azimut décide d'ouvrir l'espace de coworking WUP de manière plus communautaire. La nouvelle rencontre immédiatement les besoins du collectif Composite, qui s'y installe en avril 2016 : 8 membres sur place et une quinzaine de collaborateurs en externe.

Le CoLab d'Azimut accompagne la mise en place de leur gouvernance. « Il y a un climat de confiance fort dans le groupe qui se communique directement aux nouveaux venus. C'est impressionnant », témoigne Anne Dubois, accompagnatrice pour Azimut.

Composite initie entre ses membres des échanges de missions, de clients et favorise la consolidation des réseaux d'affaires. Grâce à la participation à plusieurs grands projets locaux, ils déve-



« Fin 2015, Azimut décide d'ouvrir l'espace de coworking WUP de manière plus communautaire. La nouvelle rencontre immédiatement les besoins du collectif Composite. »

loppent une grande visibilité, avec déjà une parution dans la presse.

Des afterworks de networking sont prévus d'ici l'été afin de développer encore leur ambition de communauté artistique carolo.

www.composite-collectif.be



L'ÉQUIPE EN DÉTAILS

- 01 Valérie GALLOY**
Direction
vg@azimut.cc
- 02 Clotilde JARLET**
Conseil de direction
Responsable juridique, social
et subventions
cja@azimut.cc
- 03 Jonathan RÉGNIEZ**
Accompagnement commercial
et gestion de projets
[WALLONIE PICARDE]
jr@azimut.cc
- 04 Caroline HALLE**
Accompagnement commercial
et gestion de projets
[WALLONIE PICARDE]
ch@azimut.cc
- 05 Florence HERMAN**
Accompagnement commercial
et gestion de projets
[NAMUR]
fh@azimut.cc
- 06 Christophe YERNAUX**
Conseil de direction
Coordination accompagnement
et formation
cy@azimut.cc
- 07 Christophe VANDER MOTTEN**
Accompagnement commercial
et gestion de projets collectifs
[BRABANT WALLON]
cv@azimut.cc
- 08 Françoise LOMBAERDE**
Accompagnement commercial
et gestion de projets
[BRABANT WALLON]
fl@azimut.cc
- 09 Sabina VESCIO**
Accompagnement commercial
et gestion de projets
[CHARLEROI]
sv@azimut.cc
- 10 Loraine HAUERT**
Gestionnaire de dossiers
Secrétaire administrative
lh@azimut.cc
- 11 Françoise DEVER**
Gestionnaire de dossiers
Comptabilité
fd@azimut.cc
- 12 Laurent GOSSIAU**
Gestionnaire de dossiers
Comptabilité
lg@azimut.cc
- 13 Anne DUBOIS**
Accompagnement commercial
et gestion de projets collectifs
[CHARLEROI-NAMUR]
ad@azimut.cc



01



02



03



04



05



06



07



08



09



10



11



12



13



NOS EXPERTS

01 Bernard KRAFT DE LA SAULX

Formateur en aptitude entrepreneuriale

02 Olivier BOUCHE

Formateur en stratégie et aptitude entrepreneuriale

03 Marina AUBERT

Formatrice et coach en entrepreneuriat et communication web

04 Vincent TRUYENS

Formateur et consultant en entrepreneuriat durable

05 Antoni FASULLO

Coach ACC - ICF en entrepreneuriat et développement humain

06 Eric NENIN

Activateur de compétences commerciales

07 Laetitia VEYS

Consultante RH et formatrice en efficacité personnelle et management

08 Frédéric DE PATOUL

Avocat au barreau de Bruxelles, droit contractuel et sociétés

09 Laurent FRANÇOIS

Expert-comptable

10 Sophie RACQUEZ

Formatrice et consultante en innovation créative

11 Virginie SCHOONHEYT

Avocate, Formatrice atelier juridique

➤ Laurence HOYOIS

Formatrice et consultante ressources humaines et management



01



02



03



04



05



06



07



08



09



10



11



MERCI À...

SES PARTENAIRES DANS LE SOUTIEN DE LA CROISSANCE WALLONNE



Les administrateurs et présidents d'Azimut · Les membres et associés d'Azimut · L'équipe d'Azimut · Académie des entrepreneurs sociaux · Adecco · After Start · Agence De Développement Local · Alliance Groupe-Bokiau · Alternative Management · AEI · Awex · Banque Triodos · Belfius · BEP · Bizz Up · BNP PARIBAS FORTIS · Business One · C.H.O.Q · Cairn Légal · Cap Innove · Capac · CBC · CCI · CEFO · CEI Louvain-La-Neuve · Cellule de reconversion · CGSLB · Charleroi Centre Ville · Christophe Remon & Co · Concertes · Cité des Métiers de Namur et Charleroi · Coopac · Coopérer pour Entreprendre · CoWallonia · Coworking Namur · CPAS · CPH · Credal · CSC · Bassin EFE · Damnet · DBbase · Delta Lloyd · Design Innovation · SPW DG06 · Dico · Dies · Enconseil · Enseignement de promotion sociale · EPHEC · Equilibre · Esco Tournai · Ethias · Ex-Nihilo · FGTB · FJE · FUNDP · Gallileï · Groupe S · Hainaut Développement · HDP · Héracles · IFAPME · Incoge · ING · Innovation et développement · Invest · Maison de l'Emploi · Le Forem · Les Jeunes Entreprises · Les Universités et Hautes Ecoles · Lexicom · LSM Conseil · Madbugs · Microstart · Mind and Market · MIRE · Monceau-Fontaines · MakiLab · MPA · Nest'Up · Nivelles Entreprises · Partena · PME 3000 · Presse et médias · Propage-S · Ranstad · Réseau Entreprendre · Rockerill · Rue du Web · les SAACES · SAW-B · SDI · SD WORX · Securex · SMART · Socialware · Sowaccess · Sowecsom · Square · Starters Labo · Startup Coaching · Switch coworking · Technofutur Tic · UCM · Union des villes et communes de Wallonie · Villes et communes · Wavenet · Wikilabs · Xerius · Yncubator · Zenito · Zoom Human Capital...



OÙ NOUS TROUVER ?



NOS CENTRES :

CHARLEROI

Rue Monceau-Fontaine, 42/2 – 6031 Monceau-sur-Sambre
Contacts : Sabina Vescio, Anne Dubois



*S'y trouvent aussi Le WUP Coworking
et notre Incubateur*

TOURNAI * Espace Wallonie Picarde

Rue du Follet, 10 – 7540 Kain
Contacts : Jonathan Régniez, Caroline Halle

NIVELLES * Cap Innove

Rue de l'Industrie, 20 – 1400 Nivelles
Contacts : Christophe Vander Motten, Françoise Lombaerde

LOUVAIN-LA-NEUVE * CEI

Chemin du Cyclotron, 6 – 1348 Louvain-la-Neuve
Contact : Christophe Vander Motten, Françoise Lombaerde

NAMUR * Coworking

Rue du Fer, 48 (4^e étage) – 5000 Namur
Contact : Florence Herman

ATH * IFAPME

Rue Gérard Dubois, 51 – 7800 Ath
Contacts : Jonathan Régniez, Caroline Halle

Des séances d'information également à :

WATERLOO

Maison de l'Emploi

Chaussée de Bruxelles, 436
1410 Waterloo

CHARLEROI

Espace Wallonie

Rue de France, 3
6000 Charleroi

OTTIGNIES

Maison de la Cure

Avenue des Combattants, 40
1340 Ottignies



Nous contacter :

T +32 (0)71 202 180

www.azimut.cc

 Facebook : Azimut /  Twitter : azimutCoop /  Foursquare : Azimut

 Facebook : Le Wup coworking /  Twitter : LeWUPcoworking /  Foursquare : Le Wup coworking